ACTA No. 031
(13 de mayo de 2025)

CORRESPONDIENTE A LA SESIÓN ORDINARIA DEL HONORABLE CONCEJO MUNICIPAL DE DUITAMA, REALIZADA EL DÍA TRECE (13) DE MAYO DE DOS MIL VEINTICINCO (2025).

En la ciudad de Duitama del día trece (13) de mayo de dos mil veinticinco (2025), siendo las cinco y treinta y uno de la tarde (5:31 p.m.), se reunió el Honorable Concejo Municipal de Duitama, según citación previamente realizada por el presidente de la Corporación.

El H.C. HÉCTOR RICARDO RIVERA GÓMEZ, presidente de la Corporación, presenta un cordial saludo a los Honorables concejales y demás personas presentes en el recinto del Concejo. Seguidamente solicita a la señora secretaria dar lectura al orden del día.

ORDEN DEL DÍA

1º. ORACIÓN.

2º. LLAMADO A LISTA Y VERIFICACIÓN DEL QUÓRUM.

3º. LECTURA, DISCUSIÓN Y APROBACIÓN DEL ORDEN DEL DÍA.

4º. HIMNO A DUITAMA.

5º DISCUSIÓN Y APROBACIÓN DEL ACTA 029 DE 07 DE MAYO DE 2025.

6º INVITACIÓN:

INTERVENCIÓN DEL DOCTOR CARLOS JAVIER MOLANO CORREDOR, PRESIDENTE EJECUTIVO CÁMARA DE COMERCIO DE DUITAMA.

7º LECTURA DE CORRESPONDENCIAS Y COMUNICACIONES

8º PROPOSICIONES.

9º ASUNTOS VARIOS.

DESARROLLO DEL ORDEN DEL DÍA

1º. ORACIÓN.

El H.C. GUILLERMO REYES MARTÍNEZ, eleva la plegaria al Todopoderoso.

2º. LLAMADO A LISTA Y VERIFICACIÓN DEL QUÓRUM.

Por secretaría se procede a llamar a lista, constatándose la presencia de los siguientes concejales:

- ✓ ADAME GÓMEZ EDISSON LEANDRO
- ✓ BAYONA RINCÓN FERNANDO ALFONSO
- ✓ CERINZA RICAURTE PAULA YANETH
- ✓ DÍAZ MATEUS JORGE ELIECER
- ✓ FLECHAS GÓMEZ WILLIAM
- ✓ GARCIA CASTAÑEDA FRANCISCO JAVIER
- ✓ GIL SOSA JOSÉ LUIS
- ✓ JOYA NIÑO LEONARDO ANDRÉS
- ✓ MEJÍA ROMERO JUAN FELIPE
- ✓ QUESADA SOLER DUVÁN MAURICIO
- ✓ REYES MARTÍNEZ GUILLERMO ANDRÉS
- ✓ RIVERA GÓMEZ HÉCTOR RICARDO

Por secretaría se informa que existe quórum deliberatorio y decisorio.

3º. LECTURA, DISCUSIÓN Y APROBACIÓN DEL ORDEN DEL DÍA.

El presidente somete a discusión el orden del día leído, enviado previamente a los correos.

Anuncia que va a cerrar la discusión del orden del día.

Cierra la discusión.

Pregunta a la plenaria si aprueban el orden del día programado para la fecha.

Aprobado por unanimidad de los presentes.

4º. HIMNO A DUITAMA.

Se da por recibido el himno a Duitama.

5º DISCUSIÓN Y APROBACIÓN DEL ACTA 029 DE 07 DE MAYO DE 2025.

El presidente RICARDO RIVERA, comunica:

"Está abierta discusión el acta número 029 del 07 de mayo 2025, correspondiente a sesión ordinaria donde se incluía aprobación de las actas 023 del 10 de marzo 2025, acta 027 del 10 de abril de 2025 y acta 028 del 12 de abril de 2025, asimismo se da la instalación al segundo periodo de sesiones ordinarias, correspondientes al mes de mayo de 2025.

Honorables concejales, está abierta discusión el acta 029 del 07 de mayo de 2025, se va a cerrar la discusión, se cierra la discusión.

Honorables Concejales, aprueban el acta 029 del 07 de mayo de 2025, por favor, golpeen sus curules si aprueban el acta. Aprobada por unanimidad de los presentes en el recinto.

Señora secretaria por favor, dar lectura al siguiente punto del orden del día".

6º INVITACIÓN:

INTERVENCIÓN DEL DOCTOR CARLOS JAVIER MOLANO CORREDOR, PRESIDENTE EJECUTIVO CÁMARA DE COMERCIO DE DUITAMA.

Según control de asistencia, se registra el ingreso de los siguientes Honorables Concejales: CELY RINCÓN JEISON JAVIER, CRISTIANO JÁCOME JOSUÉ DANIEL, GÓMEZ MARTÍNEZ JULIÁN ANDRÉS, MONTAÑEZ BECERRA JORGE LUIS, ZAMBRANO ADAME NIMROD ALEXANDER.

El presidente RICARDO RIVERA, comunica

"Gracias señora secretaria, de esta manera le damos la bienvenida y agradecemos la aceptación de esta invitación al doctor Carlos Javier Molano, presidente ejecutivo de la Cámara de Comercio de Duitama, nos honra con su presencia, a pesar de la premura agradecemos su buena voluntad de compartir con nosotros su conocimiento y su comunicación a este Concejo municipal y a la ciudadanía en general. Tiene uso de la palabra doctor Carlos".

El doctor CARLOS JAVIER MOLANO, se pronuncia:

"Buenas tardes para todos, la verdad que muy agradecido, señor presidente por la invitación, a nosotros nos parece de gran relevancia y de gran importancia que en escenarios tan importantes para el municipio como es el Concejo municipal, en donde se definen muchas directrices del municipio, se debe conocer hacia dónde y la realidad económica y comercial, pues ustedes tengan algunos datos importantes que la Cámara recopila dentro del desarrollo de su función, yo quiero hacer una pequeña introducción, bien porque si las personas que están en redes siguiéndonos entiendan un poco qué es una Cámara de Comercio, a veces nosotros en nuestro quehacer vemos que la gente malinterpreta la función y el quehacer de una entidad como estas, pero no entienden el valor tan significativo que tiene.

Primero que todo las Cámaras de Comercio son entidades sin ánimo de lucro de carácter privado. Nosotros somos agremiaciones de los comerciantes que desarrollamos una función pública delegada por el gobierno

como un aspecto de colaboración, es decir, que el gobierno hace más de 100 años dijo, necesito que alguien me lleve a cabo o me ejecute la función de un registro mercantil para darle vida comercial a las personas, en vez de decir el gobierno yo lo hago, dijo yo se lo encargo a usted Cámaras porque ustedes pueden desarrollarme la función de manera privada, de acuerdo, por eso tiene recursos públicos porque provienen de los comerciantes, pero es una función llevar los registros públicos dentro de las 23 que tenemos, de acuerdo, es decir que con esa función como la gente tiene que hacer un pago, una matrícula de renovación, nos ven como si fuéramos una entidad pública y no lo somos, somos una entidad privada que cumplimos por delegación y colaboración con el estado de llevarles al gobierno este registro, pero que dice el gobierno, usted no me transfiera el recurso, quédese con el recurso porque no es un impuesto, es una tasa y la tasa usted se la retribuye a los comerciantes, opere sistematice, haga toda su función, archive, proteja la información de los comerciantes con el recurso que ellos mismos le dan y retribuyan programas a los comerciantes, por eso es que no es un impuesto, es una tasa, de acuerdo.

Igualmente cuando la cámara se creó en 1969, le dijeron oiga señores Cámara de Comercio, su jurisdicción, es decir usted va a atender 30 municipios del departamento de Boyacá, los cuales se encuentran ubicados, dos de ellos en la provincia centro, que tiene que ver con Tuta y Sotaquirá, desde allá arranca nuestra jurisdicción y vamos con todo lo que tiene que ver con la provincia de Tundama, Valderrama, Norte y Gutiérrez, 30 municipios, es decir que nosotros estamos desde aquí operando hasta el Cocuy, Chiscas, Chita, El Espino, por este otro lado Jericó, Socotá, Chiscas, eso es para que vayamos entendiendo en dónde opera la Cámara de Comercio.

Nosotros tenemos sedes en Paipa y en Soata, fuera de la principal que funciona acá en Duitama, hay una disyuntiva que siempre nos han dicho los comerciantes de todas las zonas, porque la Cámara se llama de Duitama, cuando la Cámara tiene 30 municipios y es algo que hemos tratado del interior de la Cámara, si es conveniente o no cambiarle el nombre, si es conveniente mencionarlo como centro oriente, en fin, el nombre a la larga puede ser lo de menos pero es que hay gente que se siente excluida por decir que solamente somos de Duitama, como nos tienen denominado, entonces cuando vamos a hacer actividades en el norte, ah no, pues llegaron fue los de Duitama, yo hago la connotación para que entendamos que la Cámara se debe a todas esas provincias que les estoy mencionando.

Dentro de la función específica del registro, yo quiero mencionarles unas cifras que me parecen importantes porque aquí es donde ustedes pueden ver cuál es la realidad, este dato que les estoy dando es únicamente el municipio de Duitama, de acuerdo, que efectivamente Duitama le representa a la Cámara cerca del 54% del movimiento de sus registros.

Nosotros tenemos un stock de inventario de empresas que son personas naturales, jurídicas, con o sin establecimiento de comercio, tenemos un stock como lo menciona allí, es porque hay un decreto que nos dice que si nosotros después de cinco años hay personas naturales que no han renovado su matrícula mercantil o jurídicas que no han hecho su renovación, las damos por entendidas que cesaron su actividad comercial y las personas naturales las eliminamos de la base de datos, es decir, se les cancela la matrícula y las jurídicas entran en liquidación, porque entonces tendríamos una base de datos de cincuenta mil personas cuando en la realidad están operando ocho mil, por eso es que el gobierno dijo depuren la base de datos y mantengan una información y una actividad con una base de los que están vigentes y activos.

Entonces tomamos un stock de cinco años que son los que nos vamos a dar cuenta nosotros si están vigentes o activos o se encuentran operando, vamos a darle unas cifras, por ejemplo en el 2023 de ese stock que tenemos nos renovaron 7.479, en Duitama, entre naturales, jurídicas, entidades sin ánimo de lucro, en el año 2024 renovaron 8.042 y este año han renovado 8.374, es decir, que viene creciendo la dinámica, viene creciendo la generación de estas empresas que se mantienen activas y están haciendo algún tipo de ejercicio, porque también les puede suceder, como les digo, que hayan empresas que se matriculen y abandonen el registro y ya no estén operando, pero a nosotros nos figura como si estuvieran vigentes, eso implica este año, a corte al 31 de marzo, que renovaron 6.553 de ese stock, es decir, que nos renovaron el 79%. ¿Eso es bueno? Creemos que sí, creemos que la formalidad, porque esto es un ejercicio de formalidad, la gente la necesita y tocando precisamente ese tema de formalidad, aquí quiero hacer también otro paréntesis de la función que hace la Cámara y yo siempre en mis charlas he mencionado que la Cámara de Comercio es como la registraduría, cuando tú naces, a ti te ponen la huella y te dan un número, cierto, tu tarjeta de identidad, tu cédula, tú estás codificado, es decir, que si se crea la empresa Pollos El Dorado, un ejemplo, existe Pollos El Dorado y no puede existir Pollos El Dorado en ninguna otra parte del país y la única forma de hacer negocios es cuando le dicen bueno, yo quiero hacerle un pedido, pero déjeme ver que usted existe, tráigame su Cámara de Comercio, la Cámara de Comercio le dice, usted tiene tantos activos, sus representantes legales son tales, está inscrito hace tanto tiempo, ha renovado, es decir, que se mantiene vigente y activo, tiene capacidad de negocio. ¿Qué genera todo eso que les estoy diciendo? Confianza, porque usted no hace un negocio, discúlpeme, con una persona en la esquina que mañana no sabe si está ahí, esto es lo que hace el registro, cuando una persona existe, me da la posibilidad de generar confianza para hacer negocios, yo creo que es lo más fundamental de una Cámara de Comercio, le da vida comercial a un negocio, a pesar de que algunos se aprovechan de la informalidad, pero esa informalidad no crece.

Si vamos a hablar de grados de informalidad, aquí hay un tema de un censo, pero realmente nuestra informalidad puede estar alrededor del 55% a niveles del país, porque entendemos que no nos gusta tributar, que nos gusta pasar de agache, que no queremos responder con obligaciones, pero son empresas que no tienen posibilidades de crecer porque no tienen posibilidades de facturar, no existen y no hay una credibilidad en los negocios, es un sacrificio porque en las reglas de juego es que el que está formalizado pues obviamente tiene obligaciones, pero esa formalidad le da oportunidad a negocios, porque pueden extender su operación comercial de diferentes maneras.

¿Qué otro dato tenemos? Nuevas empresas, ¿Qué tanto se crean las empresas en Duitama?

En el año 2023 se crearon 997, cuando hablo de empresas estoy hablando de tiendas, de droguerías, de ventas de celulares, en fin, todo tipo de negocios naturales o jurídicos, en el 2024 se crearon 1.117, nos parece un valor interesante, en el 2023 veníamos de un coletazo de la pandemia, tratando de salir de ese embudo, por eso es que no era tan dinámica el crecimiento y este año llevamos 524, nos parece un buen dato, porque llevamos cuatro meses y el año pasado tuvimos 117 ya vamos en el 47% de creación de empresas, es decir, que todas las acciones que hace la alcaldía, que hace el Sena, que hace la Cámara, por el tema de los emprendimientos, se ve reflejado allí, ¿de acuerdo? Entonces eso nos parece que es un dato alentador sobre la generación de nuevos negocios y nuevas empresas y creaciones de emprendimientos.

¿Cuál ha sido el porcentaje de cancelaciones?

En el año 2021 cancelaron 1.002 empresas o negocios, personas naturales o jurídicas, en el año 2022 cancelaron 1.191, en el año 2023 1.201, en el año 2024 1.171, que son muy parecidas y este año llevamos 760, para hacer cuatro meses es muy alto.

¿Por qué no está creciendo la creación de nuevas empresas?

Porque la gente primero quiere probar si el negocio funciona, hay personas que cancelan la matrícula, pero continúan operando, es decir, que se van a la informalidad, prefieren continuar siendo pequeñitos y un poco clandestinos, por llamarlo de alguna manera, a tener que ser visibles, hay otros que definitivamente la situación económica los sacó del escenario, cada día el mercado es más complejo, el tema de los negocios por redes y la virtualidad, si no transformamos la forma de hacer comercio, el comercio virtual nos va a acabar".

El H.C JEISON JAVIER CELY, hace una pregunta al doctor CARLOS MOLANO, donde responde lo siguiente:

"Lo que pasa es que no la hemos difundido, pero ustedes tienen un estatuto tributario que tienen incentivos, sumercé más que yo sabe, mi doctor William Flechas, cómo es el tema, pero eso es clave, señor Concejal, porque hay empresas de tamaños grandes, porque creo que esos incentivos tributarios, creo que va por número de empleos, y número de activos de la empresa y en la medida que ese empleo se genere en la ciudad, tiene una reducción de porcentaje en los temas tributarios de la ciudad. Eso sí nos falta, es hacer un muy buen maleteo, yo lo llamo así, maleteo, de que aquellas ciudades que por el ordenamiento territorial tengan que salir, busquen un escenario en Duitama, deseen cuenta cuál es el municipio que más ha crecido por esa circunstancia, Tocancipa, va y mire usted las zonas francas que tienen allá, todo lo que se despliega de las empresas que Bogotá, por ordenamiento territorial, las tuvieron que sacar de allá, se están ubicando en Tocancipa, pero un buen referente y un buen sitio puede ser Duitama, pero por supuesto, Duitama tiene unas condiciones que nos falta potencializarlas más, geográficamente Duitama tiene conexión con todo el oriente, imagínense el día que Venezuela sea nuevamente comercialmente aliada para nosotros, eso no va a ser eterno allá, eso es una oportunidad de gloria.

El día que tengamos nuestra vía Charalá, habrá cercanía con Santander y Santander del Sur, ósea, estratégicamente Duitama termina siendo una ubicación única en el departamento de Boyacá, que tenemos que apuntar lo que tú estás diciendo, ir motivando, ir ubicando a estas empresas en la ciudadela o en los escenarios que ustedes con el Plan de ordenamiento se puedan ubicar, ese tipo de industrias que generen empleo de calidad, empleo formal, quiero también decirte otra cosa, en la medida que nosotros algún día, en conjunto, vamos a hacer ese escenario y se haga una realidad, yo veo que se queja mucho porque el comercio de hoy no es tan dinámico, se maneja muy bien el comercio y hay días de crisis, hay ciclos donde no se mueve nada porque la industria no se está moviendo, es el efecto de que la industria está quieta, el día que la industria se mueve, es decir, tenemos nuestras carrocerías moviéndose, tenemos el sector metalmecánico a toda, tenemos el sector agroindustrial ¿Y por qué menciono a ellas? Porque son las industrias las que generan empleo y generan manufactura y ponen a circular el dinero y el dinero ¿en dónde se invierte? en el comercio, porque yo ahí compro.

Por eso es que Duitama, a pesar de todas las circunstancias, ¿comercialmente no es malo y ustedes saben por qué? Porque yo no sé este dato. ¿Cuántas tractomulas tiene Duitama? Póngale 5.000, son 5.000

empleos de dinero, así sea un salario mínimo, que está circulando un mes en la ciudad, eso es un mundo de plata que está invirtiéndose en todo, en la posibilidad gastronómica, en cambiar la pinta, en cambiar el calzado, qué sé yo, pero es que esos son los que hay que mover, para que el efecto en el comercio se vea de una manera diferente.

¿Cuáles son los sectores que más predominan en Duitama?

Esto es un tema que se llama vocación, Duitama sí que ha cambiado de vocación, doctor Fernando, que hace mucho tiempo está arraigado en la ciudad y nos puede ilustrar sobre la historia de Duitama y yo me acuerdo que inició fue con que la industria harinera, Duitama tenía cuatro molinos, el molino Tundama, el molino Cóndor, el molino Sol y el San José. ¿Ustedes conocen la infraestructura?, pues uno donde está la cámara de comercio era un molino y nosotros lo remodelamos y en ese lugar operaba, imagínese el tamaño de cómo eran los molinos en nuestra época y esa era la economía porque teníamos también cerca Bavaria, teníamos la operación de Coca-Cola, teníamos la operación de Postobón, tenía una vocación industrial impresionante Duitama, luego se transformó un poco más por el tema logístico al transporte, el transporte de carga, transporte de pasajeros, se asentaron las empresas carroceras que hoy en día aún persisten y subsisten, a pesar del mercado, pero son de una calidad importantísima, que generan mucho empleo y luego nos transformamos hoy en día a comercio.

Hoy nuestra mayor representación está en el comercio por mayor y por menor, reparación de vehículos automotores y motocicletas, ahora se asienta nuestra economía un tanto allí y lo digo un tanto porque es que nosotros no tenemos registrada cada tractomula, tenemos registrada una cooperativa, sin embargo, yo pienso que el sector transporte seguirá siendo nuestra gran fortaleza en la economía.

El segundo sector que tenemos es alojamiento y servicios de comida, hoteles, la cadena del turismo, agencias, restaurantes, gastrobares, en fin y la industria de manufacturas, donde está centrado un poco el tema agroindustrial, pero es que nosotros le estamos dando con mucha fuerza al tema de los ZASCA, que hoy estamos haciendo la apertura de nuestro segundo ciclo al sector de los amasijos.

No más estas tres actividades, o tres sectores, nos manejan el 60% del tejido empresarial de Duitama, no más estas tres actividades, pero viene el tema de la construcción, que está últimamente medio quieta, porque también necesitan cómo el Plan de ordenamiento las va a permitir ser mucho más dinámicas, están las actividades de la información y las comunicaciones, la educación, digamos que ese es el comportamiento de los sectores.

Yo aquí quiero manejarles una información general, que lo planteaba más como un tema de afiliados, que es lo que se centra allí, el tema de la gobernabilidad de la Cámara, que además de ser matriculado debe ser afiliado, pero yo quería mencionarles este punto que me parece clave, nosotros el próximo 26 de mayo iniciamos el censo en la ciudad de Duitama y es un censo que tiene varios enfoques.

Uno, identificar si los negocios que decimos que existen realmente existen.

Dos, si los que están registrados realmente siguen registrados o se nos fueron a la informalidad.

Tres, si están desarrollando la actividad que dijeron que estaban desarrollando; yo en eso hemos tenido comunicación con la alcaldía, sobre todo en los temas de los sectores de alto impacto, que son los gastrobares, las licoreras, porque a veces se matriculan como cafeterías y ahí hemos tenido inconvenientes y yo entiendo la labor que hace la alcaldía y la policía porque poder suplir un requisito, pero con una actividad diferente a la que está desarrollando, para poder hacer un sellamiento no es una tarea fácil, entonces, inclusive nosotros hemos querido con la alcaldía hacer este censo en conjunto, porque a la alcaldía yo también entiendo que le sirve esta información para temas de industria y comercio, porque es una de las fuentes de ingreso que tiene el municipio, podríamos mirar cómo nos vamos a articular y de igual manera aprovechar la visita que hacemos para identificar proyectos, necesidades, inconformidades o propuestas que el comercio nos dé para que tanto la administración como la cámara atendamos y suplamos ese tipo de acciones.

Hoy les quiero comentar que estuvimos con mi compañero de trabajo Fabián en Paipa, que hubo un ejercicio igual hoy con los Concejales, pero fue un espacio que me pareció interesante porque ellos abrieron la sesión para los comerciantes y estaban comerciantes en la sesión únicamente y ellos empezaban a decir, miren nosotros tenemos problemas en la carrera 25, tenemos problemas porque ahí ustedes me cierran la vía cuando hacen actividades, que los ambulantes se me cruzaron a tal lado y la alcaldía con su secretaría y la cámara tratamos de montar algún plan para poder suplir esas necesidades, porque si no también quién escucha y quién atiende ese tipo de requerimientos.

Entonces, si pudiéramos hacer ese trabajo en conjunto para poder hacer ese programa del censo empresarial, eso que les venía contando relativamente, vuelvo y les digo, representa una función de la cámara, una función, pero tenemos 23 o adicionalmente tenemos 22 más, dentro de esas 22 más, las

hemos congregado a un programa que lo llamamos ruta de la competitividad empresarial, que son los servicios que implementa la cámara para que esas cifras no se nos caigan, para que esas cifras por el contrario se nos suban y tengamos empresas que generen empleo, que tributen, que generen desarrollo y que generen el bienestar que requiere la ciudad.

Entonces, nosotros lo hemos dividido en cuatro áreas, que es primero empresario formalizado, es allí donde a ese primer emprendedor los caracterizamos, los asesoramos, los formalizamos, les hacemos acciones técnicas y financieras sin estar formalizados, pueden estar iniciando, porque nosotros también entendemos que los negocios para muchas personas terminan siendo un pálpito. Oiga, yo como que pongo una panadería aquí en el barrio, porque aquí en el barrio no hay una panadería, pero eso no es así nomás, el pálpito puede ser bueno, pero si usted lo acompaña de un estudio de mercados, que la cámara tiene las bases de datos para decirle, no, mire, es que la siguiente panadería la tiene donde circula más vehículos, usted lo piensa dos veces, al menos le echa un poco más de números, hacia dónde generar su emprendimiento, pero también qué debo tener en cuenta, pues unos costos, tengo que tener una posibilidad de hacia dónde quiero abrir un mercado, si el producto tiene aceptación, cuáles son las calidades de mi competencia, eso nosotros lo hacemos, porque a nosotros nos interesa que cuando nazca una empresa, perdure y no queremos un negocio que cuando vaya arrancando, la persona encontró un trabajo y pasó la hoja de vida y cerró el negocio, porque de eso no se trata, se trata es que hoy en día se puedan generar unos negocios y una mano de obra más formalizada y más sostenible.

Manejamos los registros públicos, como les decía, entre ellos, el que les mencioné es el registro mercantil, pero manejamos el registro único de proponentes, que es el que contratan con el Estado, el Registro Nacional de Turismo para la operación de estas mismas, entidades sin ánimo de lucro, todo lo que tiene que ver con la guía y formalización en los registros nuestros.

Gestión empresarial, allí nosotros unificamos lo que tiene que ver con formación y capacitaciones, que hoy en día los enfocamos más a programas, la gente se nos está cansando de las capacitaciones, nosotros estamos acompañando los programas, sumercé ha sido uno de los beneficiarios, en donde la gente al final debe tener algo tangible, o un código de barras, o un registro INVIMA, un material promocional, en redes su promoción, porque es que la gente, lo que el empresario, o el comerciante, o el emprendedor quiere es ayúdenme a ser visible, que yo con mi producto me defiendo.

Allí está toda esa gestión que hacemos en gestión empresarial, hacemos participación en ferias, nosotros vamos a cerca de 15 ferias al año, con empresarios de la ciudad, los llevamos a Bogotá, los llevamos a Yopal, los llevamos a Barbosa, los llevamos a Bucaramanga, porque allí es donde se mueven los negocios y pueden aperturar su oportunidad de proveeduría.

Misiones comerciales, pues permanentemente estamos en Corferias, porque es un centro de negocios, estamos organizando una misión con el sector metalmecánico a Cartagena, con el tema de astilleros, como una oportunidad y otro negocio complementario al de los autobuses y autopartes, estamos mirando con el sector papelero, estamos sectorizando las misiones y nos vamos con ellos, ruedas comerciales, ahorita con el programa ZASCA, que les explicaré más adelante, nosotros estamos haciendo ruedas de negocios cuatro veces al año, lo que que también el problema de las ruedas de negocios es que uno siempre negocia con el mismo y toca empezar a buscar compradores de otras regiones, eso es parte del proceso mientras los empresarios están un poquito más maduros para poder afrontar ese tipo de relacionamiento.

Tenemos con el área de competitividad todo lo que tiene que ver con incremento a la productividad, tenemos una metodología en donde nos enfocamos para poder mejorarles un indicador, ¿cuál indicador quiere que le mejoren? Ventas, quiero mejorar el indicador de costos, quiero mejorar mi indicador de productividad y tenemos una metodología para poderlo suplir, en este momento lo estamos desarrollando con un programa nacional que se llama fábricas de productividad y vienen consultores a desarrollarlo, pagos por el ministerio y pagos por la Cámara de Comercio, el empresario tiene que poner un valor ínfimo porque son consultores de carácter nacional, que le permiten a su empresa subir a otro nivel, ese si no lo recibe cualquier empresario, son empresarios que tengan o comerciantes un nivel más maduro de desarrollo.

Gestión de proyectos, la cámara desde hace 10 años viene desarrollando diferentes acciones de proyectos, porque entendemos que la única forma de recolectar dinero para los empresarios es por medio de proyectos, no hay de otra y tenemos varias fuentes de financiación con el ministerio, con Impulsa, con Colombia Productiva, Colombia Eficiente, en fin, con todo, inclusive con Cooperación Internacional, estamos nosotros monitoreando en donde tenemos la posibilidad de que a un sector presentar un proyecto para atraer recursos y fortalecerlos, generalmente nosotros lo hacemos por medio de los clústeres y tenemos clústeres en el sector metal mecánico, en el sector ovino caprino, en el de turismo y en el agroindustrial, entonces son escenarios donde constantemente estamos con los empresarios fortaleciéndoles su actividad.

Tenemos un tema de investigación aplicada, esta es una estrategia muy interesante que lo llamamos el CUES, que es el Comité Universidad, Empresa, Estado y Sociedad, nosotros nos hemos dado cuenta hace buen tiempo la necesidad de que el conocimiento que tienen las universidades llegue al sector productivo,

porque la universidad finalmente es la cuna del conocimiento, pero se quedan en anaqueles esta información, nosotros hemos identificado los proyectos y hemos identificado los centros de investigación de las universidades para que puedan atender esa necesidad prioritaria que tiene cada uno de nuestros empresarios y sientan tangible que esos proyectos pueden ser una realidad por medio de la colaboración entre universidades, el Estado, porque ahí está la Alcaldía de Duitama, la Cámara de Comercio y la Sociedad.

Además de que hacemos estudios económicos, hacemos la costumbre mercantil, hacemos los censos y tenemos hoy en día el servicio de conciliación, que de pronto algunos de ustedes hayan tenido la oportunidad de tenerlo y el Centro de Reindustrialización ZASCA, de pronto me detengo aquí porque es que ese programa es el que aperturamos el día de hoy, tanto en la mañana como en la tarde, y tenemos los empresarios allá en la Cámara, por eso nos toca ahorita de pronto retornar y este Centro de Industrialización es un proyecto del Gobierno Nacional que convocó a instituciones para presentarse y ser beneficiados de la operación del ZASCA, nosotros contamos con la suerte que en el departamento de acá no hubo una convocatoria, el Ministerio nos dijo, ustedes Cámara de Duitama, así, ustedes, pásenme la propuesta, estamos administrándole al Ministerio, para el beneficio de los empresarios, más de 3.700 millones de pesos, ¿En qué se están trabajando estos temas? En tres ZASCA, referido al tema metalmecánico como les decía, el anterior ZASCA, se divide en cuatro ciclos, es decir, cada cuatro meses debemos hacer un ZASCA, con la misma metodología, pero con diferentes empresarios de sectores diferentes.

El ZASCA agroindustrial, que iniciamos en el mes de octubre, lo hicimos con el sector otrofortícola, todo lo que tiene que ver con hortalizas y frutas, que ahí hizo parte nuestro amigo de estar como relacionamiento, ruedas de negocios, proveeduría, hoy se lanzó con el tema de amasijos, ya estaban los que son panaderías, los que hacen almojábanas, los que hacen postres, en fin, para poder desarrollar una metodología de formación del ser, porque es que también encontramos que nuestros empresarios no se la creen, ellos creen que falta esa mentalidad de que en verdad yo soy, pero necesitamos serlos y fortalecerlos en sus habilidades blandas, para que tengan esa capacidad de poder afrontar y mover ese tipo de negocios.

Manejamos temas de costos, temas de canales de comercialización, e hicimos el convenio con la UPTC, que cuenta con los laboratorios de post cosecha, al igual que tiene laboratorios en metal mecánico, y allí los empresarios están haciendo pruebas, diseños, elaboración de nuevos productos, están mirando si los que están trabajando actualmente, realmente cumplen con todas las normas sanitarias y si realmente como lo están haciendo funciona, entonces allí hay una intervención de profesionales con laboratorios, para que los productos que salgan allá valgan la pena, tengan en cuenta una cosa, Duitama tiene un potencial gigantesco en el tema agroindustrial, pero no solo porque Duitama produzca, sino todo lo que circula del norte pasa por Duitama, todo lo que viene del Sugamuxi pasa por Duitama, es decir que montar un centro agroindustrial en Duitama, sería un hit y lo que tendríamos que montar además del centro agroindustrial, sería un centro de logística y distribución.

Yo la verdad no conozco cómo va el desarrollo del proyecto de la gobernación, lo único que sé es lo mismo que ustedes saben, que solucionar el tema jurídico de ese predio es bien complicado, yo sentiría que es más fácil hacerlo en otro lado que allá".

El H.C. EDISSON ADAME, se pronuncia al respecto:

"En aras de hacer una aclaración, porque fui parte de ese comité, la administración municipal hizo una primera reunión con quienes conforman la junta directiva de lo que es el antiguo sofasa, que es una parte que es confiar, una parte que es las personas que eran los mayoristas, que compraron una cierta parte y la otra parte herederos y antiguos sofasos. Lo que sucedió en ese proceso fue que en las tres reuniones que se realizaron, durante las tres reuniones y cuando vino el Ministerio de Agricultura, la Agencia de Desarrollo Rural, la gobernación de Boyacá, fueron subiendo el precio en unos porcentajes altísimos, lo que hizo que no se pudiera avanzar en ese tipo de proyectos, por eso se suspendió el año pasado, desde marzo, cuando no había como una viabilidad en la compra para el predio y la ejecución de ese proyecto".

El doctor CARLOS JAVIER MOLANO, se pronuncia:

"Imagínense que es un predio que también debe tener procesos de personas que murieron, están los hijos, están los nietos, sucesiones, ósea, no es una tarea fácil, sin embargo, sin importar que sea o no sea allí, un proyecto agroindustrial habitable funciona, eso sí se los digo con toda seguridad. Ojalá, nosotros tenemos algo en mente, el día que lo tengamos más cocinado, venimos para que nos ayuden y lo sacamos, nosotros, de manera permanente y los invito a que nos sigan en nuestras redes, estamos sacando la programación de todos nuestros programas de formación, de asesorías, de diagnósticos, en su mayoría, por no decir que casi todos, son gratuitos, porque como les mencionaba anteriormente, en la retribución, no es una incapacitación, sino en todo lo que estamos hablando, para que los empresarios puedan beneficiarse, esto que les mencionaba del ZASCA, donde están ellos mejorando sus productos y todo, eso es totalmente gratuito para los comerciantes, hay una serie de portafolios.

Ya para finalizar, invitarlos a una feria, que para nosotros es muy bonita, tal vez es de las ferias más esperadas, la Cámara tiene dos ferias importantísimas, la tradicional, que es la Feria del Oriente Colombiano, que ha pasado por todos los escenarios, esa feria inició en la Plaza de los Libertadores, en el Colegio La Presentación, después pasó a la Ciudadela, después pasó a las antiguas instalaciones de Bavaria y hoy hasta que la Cámara adoptó un lugar para hacer ese tipo de escenarios, ya podemos decir que podemos hacer este tipo de eventos con mayor tranquilidad, no estamos tan limitados a las exclusividades, más bien, digámoslo así. Esta feria, es una estrategia bien interesante, que es el queso y el vino, porque además que no es incentivar el consumo, sino aprender a degustar, aprender a entender de dónde proviene este ejercicio de los licores.

El tema de los quesos, que nosotros somos una región fuertemente quesera, sabores gastronómicos, porque también allí entra el tema de los amasijos que estamos hablando, pero mire esta casualidad, nosotros abrimos la convocatoria de nuestra feria, yo creo que a mediados de enero y no había terminado enero y ya la habíamos vendido toda, la Cámara de Comercio de Bucaramanga, apárteme veinte, la Cámara de Bogotá, apárteme veinte, cuando yo digo que vienen empresarios de esta zona, tiene otra razón de ser.

Primero, afrontar a empresarios de otra región con los empresarios de la zona, no es competencia, es articulación para que puedan ser proveedores, entre ellos hemos encontrado, nosotros ya no llamamos ruedas de negocios, sino ruedas de relacionamiento, porque nosotros tenemos una jornada aparte durante la feria, que sentamos a los expositores de Duitama con los demás, les decimos, hagan negocios de encadenamientos productivos y puedan resultar negocios entre los mismos expositores, además que le traemos a la comunidad también productos diferentes y novedosos, para que no sean los mismos que ven cuando pasan aquí por donde las vitrinas, además que estamos trayendo, no me crean, 80 empresarios que vienen de pronto con otra persona, son 160 habitaciones que tenemos que ocupar en los hoteles de Duitama, ir a los negocios a consumir, utilizar el transporte, eso mueve economía, entonces, es un evento que atrae, que mueve, que circula y que hace que el dinero, que es lo que nos interesa, se mueva, pero además de los negocios que se hacen allí.

Nosotros el año pasado en ventas en la feria hubieron casi mil millones de pesos, en ventas directas dentro de la feria y es una feria pequeña, porque usted compra el pedacito de queso que vale siete mil o diez mil pesos, cuando es Feria del Oriente, tú en un proyecto inmobiliario vendes tres apartamentos y con eso, hizo lo de esta feria, pero es comparativamente para ver las dimensiones de los sectores.

Señor presidente, eso era lo que quería mostrarles, espero, señores Concejales, que esta información que la recolectamos de un día para otro nos permita visionar un poco más de lo que queremos, algunos temas que sí es importante que reflexionemos, la seguridad porque los establecimientos de comercio están pasando por un momento crítico de seguridad y yo creo que eso no hay que replicarlo porque nadie más que ustedes lo sabe.

El tema de los vendedores ambulantes, démosles un sitio digno a los vendedores ambulantes, que ellos se puedan ubicar tranquilamente y puedan vender porque ellos también tienen derecho al trabajo, pero hagamos que también recuperemos algunos espacios porque eso también es una forma de ver la ciudad bonita, organizada, donde tanto los vendedores ambulantes como el comercio formal fluya, necesitamos de todos, ellos también necesitan desde luego ubicarlos en un buen sitio y hacer unos programas de fortalecimiento. Creo que vale la pena. Muchísimas gracias".

El presidente RICARDO RIVERA, menciona lo siguiente:

"Gracias, doctor Carlos, por su intervención, por acompañarlos en el Concejo Municipal, como usted dice, con la premura del caso y aceptar esta invitación por parte del Honorable Concejo Municipal, abrimos ronda de preguntas, doctor Carlos, van a haber unas pequeñas inquietudes por parte de los concejales, tiene uso la palabra la Honorable Concejal JORGE LUIS MONTAÑEZ".

El H.C. JORGE LUIS MONTAÑEZ, manifiesta lo siguiente:

"Muchas gracias por ese trabajo que se hace por los emprendedores y por la empresa de los comerciantes Duitamenses y de toda su jurisdicción de todos los boyacenses que benefician o se benefician de esa buena labor, doctor Carlos, una pregunta, yo en el mes de diciembre y a principio de diciembre del año pasado y a principio de este año, hice varios recorridos en el sector comercial céntrico y aledaño a la carrera 20.

Yo quiero saber, doctor, si de pronto ustedes tienen cifras de hoteles, ocupación hotelera, de todo lo que fue objeto del tema del oso andino, porque fue una inversión millonaria por parte de la administración municipal y lo cierto es que hubo un común denominador acá y fue un descontento total por la falta de organización, por el cierre de vías, por el mugre y por la competencia desleal en algunos sectores de la ciudad donde llegaban personas ajenas a la ciudad a vender algunos productos de manera informal, digamos, sin apoyo de ustedes, porque es que la administración tiene que llegar a ayudar a formalizar a los vendedores informales valga la redundancia y no incentivar ese establecerse en las calles o seguir estableciéndolos en

las calles o de manera digital que hacen tanto daño al comercio informal en la ciudad y en todo el país, gracias".

El Doctor CARLOS MOLANO, responde:

"Ahí hay un tema que carecemos todos y carece la ciudad y es tener un observatorio económico del comportamiento, puede ser que se hagan muchos ejercicios de actividades, de programas, de temporadas, pero no tenemos la capacidad de recuperar si económicamente eso impactó, que yo creo que es hacia allá donde tú quieres ir. Nosotros podemos tener la base de datos de cuántos hoteles existen, pero la ocupación, tendríamos que montar un plan, decir que eso fue un éxito económico es mera percepción, pueda que sí y ojalá, pero tener la cifra y como dice el cuento, déjeme ver la evidencia, no, la evidencia no está, no está y es porque no existe un sistema de información, ¿sí? Y desafortunadamente también hay que decirlo, cuando tú llamas al establecimiento de comercio para decirle al hotel, oiga, ¿usted qué ocupación tuvo? Va a decir, no, si digo la verdad, aquí de unas me mandan a la DIAN, entonces, eso es un tema de percepción y de tendencia más bien, es un tema de tendencia, pero sí vale la pena crear un sistema de información que nos recolecte datos porque nos puede permitir unas decisiones un poco más objetivas, pero no, en este momento no existe, sí.

El H.C FERNANDO BAYONA, menciona:

"En primer lugar, reiterar la gratitud al doctor Carlos Javier por su presencia, por su información, no dude, por favor, en tenernos en cuenta cada vez que ustedes consideren necesario de manera informal o formal para que podamos ayudar, usted sabe que tenemos la firme intención de contribuir de alguna manera a que se estimule muchísimo la actividad económica empresarial en la ciudad, creo que ustedes tienen mucho por hacer también en lo que tiene que ver con una nueva cultura ciudadana, la verdad, tenemos tantos problemas que cada día se empeoran a raíz de nuestras conductas individuales, básicamente y en general frente al espacio público, por ejemplo, si bien es cierto hay gente que tiene derecho al trabajo y que jueces han ordenado que se les respete su lugar, sin embargo, a veces amplían demasiado el espacio a la administración municipal, independientemente cualquiera que sea, seguramente que le queda muy complicado disponer de los recursos para tratar de persuadir o reubicar a algunas personas o mejor aún tratar de formalizar o buscar actividades económicas y laborales que sean formales, pero en todo caso si es necesario que ustedes, yo creo, nos ayuden también, yo no sé cómo la administración municipal y todos los ciudadanos, porque es que aquí creo que algunos creemos que es solamente es obligación de la administración municipal y los demás no, de tratar de modificar nuestras conductas frente a lo público, frente a la sociedad y en ese sentido respetar el espacio público, hay gente que colocan desde las 7, 8 de la mañana obstáculos sobre las vías, sobre el asfalto, incluso comerciantes, pero también otro tipo de actividades y en eso yo sinceramente creo que ustedes pueden ayudar como lo han hecho, yo valoro infinitamente la gestión de la Cámara de Comercio, le contaba que sería ideal que pudiéramos buscar alternativas para organizar eventos en los cuales el Concejo municipal puede ayudar para tratar de identificar opciones de actividad económica y también traer actores que sean de verdad eficaces para la búsqueda de soluciones económicas y laborales para la comunidad y la verdad ojalá que podamos contribuir en lo que estime conveniente de verdad seguramente que unos más que otros o seguramente todos de una manera o de otra podemos contribuir y estaremos atentos para colaborarles, muchas gracias".

El doctor CARLOS MOLANO, responde lo siguiente:

"Con respecto a lo que dice el Concejal Fernando Bayona, a mí me parece clave lo siguiente, hay que establecer una política pública del espacio, hay que establecer esa política pública, ¿Qué debe y qué no debe operar en el espacio público? Esa es una política que debe salir de la alcaldía municipal, aprobada por ustedes. Hay ciudades que ya han hecho ese tipo de ejercicios para poder controlar un poco más las actividades que en las vías públicas se está haciendo, así como también hay que reconocer que hay vendedores ambulantes que salen a buscar su peso, desde luego, hay otros que no tanto, hay otros que eso se utiliza para otro tipo de cosas que deben tener un control diferente y sabemos que cuando se hacen esos operativos caen justos por pecadores dice el dicho y siento que a veces no hay los dientes por parte de una administración para poder ejercer ese tipo de acciones y volvemos a lo mismo porque no se trata de quitarle el trabajo a la persona, se trata de ubicarlo en un sitio donde realmente le pueda funcionar porque podemos decir bueno, vamos a levantar los vendedores ambulantes y los ponemos en x lugar, hay que ubicarles un sitio donde ellos también puedan garantizar su sustento y su venta del producto que comercialicen, necesitamos que ellos también les vaya bien porque eso también mueve economía, pero todos organizados yo creo que es importante que hagamos una política pública del espacio".

El H.C. JULIÁN ANDRÉS GÓMEZ MARTÍNEZ, comunica lo siguiente:

"Muchas gracias señor presidente un cordial saludo para mis compañeros para la gente que nos ve por redes sociales y para sumercé doctor Carlos Javier, de verdad qué bueno tenerlo aquí una vez más doctor Carlos Javier yo venía escuchando su intervención y sumercé nombró tres puntos claves que son el comercio, el transporte y el turismo, yo quiero primero felicitar su capacidad de liderazgo porque yo sé que sacar un evento adelante y además de sacarlo adelante hacerlo bien no es fácil y sumercé tiene una capacidad de liderazgo y es muy eficiente sí, ante eso yo me doy cuenta y sumercé lo confirma hoy con su intervención y es que los Duitamenses en algo que nos debemos sentir muy orgullosos es la capacidad de emprendedores o de emprendimiento que tenemos, yo estaba analizando en diferentes ciudades digamos como lo son Tunja, Paipa y los Duitamenses somos realmente muy emprendedores sumercé lo nombró y en la ocasión que nosotros hace años éramos muy industriales con los diferentes molinos el San José, el Tundama, todos estos siempre hemos sido muy transportadores, pero siempre nos ha mantenido adelante el emprendimiento y el sentido del comercio, entonces yo lo quiero primero felicitar porque sumercé siempre yo me doy cuenta que está muy pendiente de todos los comerciantes de todos los emprendedores incentivan y sacan adelante y eso hace que un emprendedor motive a otro ese trabajo que sumercé logra y el trabajo que todo su equipo hace en la cámara de comercio, lo que hace es que otros se motiven a emprender y eso es muy bueno porque no hacemos que la gente dependa de un empleo público, esperamos que llegue una empresa para crearla y es muy bueno porque sumercé lo nombró en el Plan de ordenamiento territorial cuando lo organicemos y realmente Duitama tenga vocación vamos a generar mucho empleo pero tenemos que esperar y ser pacientes, por ahora nuestra mayor herramienta es el emprendimiento y el comercio y el turismo y sumercé lo ha sacado adelante y yo sí lo felicito porque Duitama se ha mantenido con eso no con nada más, sumercé ha sido gran parte y gran líder en el crecimiento o en que los Duitamenses estemos bien estemos motivados y por lo menos tengamos que buscar una razón de un ingreso y usted motiva a eso entonces de verdad, mis felicitaciones gracias por su por su exposición, mi compromiso ese es el de la política pública del espacio y desde el Concejo Municipal también motivarlo y ayudarlo a sacar adelante entonces de verdad felicitaciones y gracias por estar acá".

El doctor CARLOS MOLANO, responde lo siguiente:

"Para comprender un poco de esas ideas que ustedes dicen, yo retomo lo que lo que preguntaba el Concejal Javier Cely y es cuando tengamos definido nuestro Plan de ordenamiento maletiemos a Duitama vayamos a traer empresas busquemos aquellas empresas que por algún motivo tienen que salir seguramente el interior de Bogotá, porque allá si les piden que tienen que desalojar se tienen que ir, si vamos y las maletiemos busquémoslas, hace cuatro años fuimos a buscar una empresa que estaba con el interés de salir por el Plan de ordenamiento de Bogotá y vinimos a ofrecerle incluso estaba en ese momento la Secretaría de Industria y Comercio creo que era el doctor Julián y fuimos y visitamos a esa empresa y les ofrecimos los incentivos tributarios cierto, ellos vieron una buena oportunidad en Duitama, lo que pasa es que era una empresa que tenía unas sociedades y los socios eran de otras regiones y ya como que desprenderse de las regiones no fue tan fácil, pero a sorpresa se dividieron los socios y entre ellos obviamente que siguió la empresa independiente con el que habíamos hablado me lo encontré finalizando el año pasado y está acá en la Ciudadela y es una empresa que está exportando productos a Brasil y a España, de una u otra forma a veces los efectos no se ven inmediatos si no se ven con el tiempo, la idea es que podamos hacer un portafolio no solamente la parte industrial, porque tenemos los escenarios ahora hay que mejorar servicios porque ¿qué pregunta el empresario? ¿Usted qué me ofrece en servicios? buena conectividad, alcantarillado, energía eléctrica, vías, eso es donde tiene que haber una visión para poder darle las condiciones a los empresarios para que estén acá, pero también hay que decirle oiga pero si usted se viene aquí hay una oferta educativa buena, hay un sector de la salud que opera, hay un sector de entretenimiento y esparcimiento, porque además de que Duitama lo ofrece estamos aquí todos los municipios cercanos, se vuelve una calidad de vida que más de uno ha venido y no se ha ido a Duitama.

Por otro lado les cuento, ustedes saben cuántos gerentes de Bavaria se pensionan y se quedan en Duitama muchos, por algo es, porque aquí es atractivo, porque ofrece condiciones muy bonitas, pero tenemos que venderla de manera integral como ciudad, no solamente como si fueran solo los industriales porque ellos no son una rueda suelta ellos hacen parte de toda una comunidad que tenemos que saberlo ofertar, entonces cuando tengamos ese Plan de ordenamiento podríamos hacer un portafolio de Duitama bien bonito y buscamos y traemos las empresas".

El H.C. FRANCISCO GARCIA, comunica lo siguiente:

"Señor presidente un cordial y respetuoso saludo para usted y para toda la mesa directiva, doctor Carlos Javier agradecerle la deferencia que tiene con esta honorable corporación de sacar un espacio de su ocupada agenda para venir a socializarnos ese informe empresarial 2025, así mismo agradecerle a todo su equipo de trabajo a todos los funcionarios de la Cámara de Comercio que día a día le ponen el pecho en la formalización y en todo el desarrollo empresarial de la ciudad de Duitama

Mire doctor Carlos yo quiero simplemente tocar dos temas, uno reconocer la labor que la Cámara de Comercio hace en cuanto al tema de las ferias empresariales, porque es que estas ferias empresariales no solamente dinamizan la economía sino que para los expositores pues es un escenario ideal para que ellos

puedan mostrar sus productos para analizar el mercado y claro que sí para concretar algunas ventas, así mismo en esa directriz que usted ha impartido para que la Cámara de Comercio pues en convenio con las universidades pues verifiquen y realicen todo ese tema de investigación, eso en otra hora no se hacía y usted lo explicaba en su informe esa es una buena manera de materializar pues todo el desarrollo que hacen las universidades y verlo materializado en el territorio, pero así mismo yo también quiero tocar doctor Carlos Javier no sé si llamarlo retos, desafíos o incluso deudas que la administración municipal de Duitama tiene para con la Cámara de Comercio y en ese sentido tenemos que hablar de la gestión de dos secretarías que creo yo son el pilar y creo que trabajan con usted coordinadamente y le ayudan tanto a la gestión de la Cámara de Comercio como a la gestión de esas dos secretarías, el primero tiene que ver con la Secretaría de Industria Comercio y Turismo y para nosotros no es un secreto que ustedes anualmente suscriben un convenio para fomentar el desarrollo económico, tengo entendido que este año no lo suscribieron, el año pasado se suscribió por un monto de ($120.000.000), el municipio aportó ($84.000.000) y la contrapartida de la Cámara fue de ($36.000.000).

El primer llamado a la administración municipal que hagamos el esfuerzo necesario para aumentar ese recurso para que pues efectivamente todas las ferias y toda la gestión que la Cámara de Comercio realice se verá aumentado y materializado pero así mismo que los funcionarios de la Secretaría de Industria, Comercio y Turismo pues también se vinculen activamente a esas actividades que la Cámara de Comercio hace, porque no solamente es poner el recurso sino que trabajemos conjuntamente, en ese mismo sentido tendríamos que tocar la gestión de la Secretaría de Gobierno usted ya bien lo decía es que la formalización y la legalización de las empresas se ve afectada directamente cuando no tenemos una política pública local del espacio público, entonces eso compañeros nosotros tendríamos que empezar aquí a mirarlo de qué manera coordinadamente con la Administración Municipal por supuesto ponemos eso en el escenario y empezamos a sacarlo adelante y adicionalmente doctor Carlos Javier, el tema de la seguridad mire usted hablaba que a finales del mes de mayo la Cámara de Comercio tiene el firme propósito de hacer el censo empresarial pero pues la pregunta sería ¿será que las condiciones de seguridad si están dadas no solamente para los funcionarios de Cámara de Comercio que van a hacer esa labor ,sino para los mismos empresarios de realizar ese censo, pues también digamos el llamado a la Administración Municipal es que claro tenemos que trabajar en articulación con la Cámara de Comercio y lo venimos haciendo, pero en esos dos sentidos el tema de la seguridad porque eso también impacta al comerciante y el tema de la formalización y el tema del espacio público, la política local del espacio público, debería ser una prioridad de esta Administración Muchas gracias".

El doctor CARLOS MOLANO, responde:

"Gracias doctor Francisco, mire son temas bien importantes lo que sumercé menciona, hay que mirar cómo estamos articulados porque realmente la Alcaldía y la Cámara lograron hace mucho tiempo entender que unificar esfuerzos logísticos humanos y recursos económicos es una buena apuesta, motivo por el cual nosotros llevamos muchos años haciendo convenios con la Alcaldía, con su Secretaría de Industria, Comercio y Turismo, con el ánimo de poder, es que a veces nos sucedía que ellos hacían una actividad y nosotros hacíamos una muy parecida y tocábamos al mismo público y parecía que estuviéramos peleándonos los clientes, pero eso digamos que fue cultura de hace muchos años y hoy en día ya esa filosofía y esa política afortunadamente se unifican en convenios, habría que ver el alcance del convenio para poder adoptar lo que sumercé dice del censo, porque hay una fecha prevista hay una propuesta de convenio miramos si la podemos meter y nosotros podemos correr un poquito la fecha de inicio del censo, para poder unificar acciones como recorrer una información mucho más profunda, pero que estemos acompañados de la Secretaría de Industria y Comercio y de pronto con un agente de publicidad nos garantiza un poco mejor la recolección y la gente tiene la confianza de darnos la información, porque también esto se presta para que el pícaro diga que él viene de parte de la Cámara o de la Alcaldía y termina pidiéndole plata, porque desafortunadamente así es, podríamos mirarlo como lo podemos ajustar en el tema del convenio cierto, entonces podemos mirar como el censo lo podríamos incluir dentro del convenio ya miramos los recursos, inclusive hay un borrador de convenio ya y no sé si estaba incluido, ¿si está incluido? bueno ya miramos ese es el tiempo de la formalización y la legalización Concejal Francisco, para poder desarrollar eso de manera conjunta".

El H.C. JAVIER CELY, comunica lo siguiente:

"El día de hoy muy interesante lo que usted mencionaba acerca del maleteo, bueno el término que utiliza para poder ofrecer a nuestra ciudad ante las diferentes empresas en todo el país que podrían estar buscando una oportunidad y es que todos los Concejales acá tenemos clarísimo que Duitama es una ciudad muy importante para todo el norte de Boyacá, por acá es un paso obligado de Sativas, de Chitas, Socotá, Jericó, de todo el norte de Boyacá hay muchísimos pueblos que tienen un paso obligado por nuestra ciudad y en otrora como lo dice el doctor William flechas a veces vemos que nuestra ciudad era un impulso económico, industrial, empresarial para todo y hoy en día pasan por nuestra ciudad y cogen el siguiente bus para llegar a Tunja porque ya hay muchas cosas que no podemos ofrecer, en ese sentido yo sí quisiera doctor Carlos Javier pedirle el favor que la Cámara de Comercio se prepare un paquete pues digamos como de instructivo de qué es lo que nosotros podemos ofrecer porque nosotros de una u otra manera podemos

ser embajadores en diferentes puntos de nuestro país ante diferentes empresas ofreciendo nuestra ciudad como punto principalmente pues para sus actividades económicas, yo creo que nuestra ciudad como usted lo decía tiene mucho que ofrecer, muchas facilidades, la economía de nuestra ciudad hoy permite que una empresa pueda crecer acá y se pueda ver beneficiada, yo mismo he visto como en empresas en Bogotá pagan 30, 40, 50 millones de pesos de alquiler por una bodega en una zona franca cuando aquí les podría salir por mucho menos de la mitad y podrían pensar algún día en tener sus instalaciones propias, me gustaría saber qué alcances tenemos como municipio para ofrecerle garantías a esas empresas que quieran venir a instalarse aquí en nuestra ciudad y yo con todo el amor del mundo estaría dispuesto a ir a ofrecer mi ciudad ante empresarios que muy seguramente ven a Duitama con buenos ojos pero pues si nosotros no tenemos el conocimiento de qué es lo que le podemos ofrecer a un empresario para venir a instalarse pues nos queda muy difícil, entonces en ese sentido yo digamos que desde la ignorancia le pido el favor que nos regale esa información, que nos regale un paquete instructivo de cómo es que tenemos que ofrecer a nuestra ciudad y qué le podemos ofrecer a un empresario para que venga a instalarse en nuestra ciudad, como primer punto.

Segundo doctor informarle que allí en la Cámara de Comercio hicimos la formalización de un hermanamiento con otro país, con Tlaxcala México y hoy desde el Concejo Municipal fue formalizado como un proyecto de acuerdo municipal y queremos tener su acompañamiento, el acompañamiento de la Cámara de Comercio para sacarle todo el jugo y para brindarle el provecho en beneficio de los sectores industriales, agrícolas, artesanales, empresariales, educativos, pero es con su acompañamiento que nosotros podemos hacerlo, porque el conocimiento, la experiencia está en su despacho, entonces es pedirle ese grande favor, que nos ayude, nos acompañe y nos diga qué más podemos hacer para hacer que esto sea una realidad, muchas gracias doctor Carlos Javier".

El doctor CARLOS MOLANO, responde:

"Primero, cuenten desde luego como lo hicimos en su momento, acompañándolos en lo que hoy ya formalizan como ese hermanamiento con México, para lo que ustedes dentro del programa que tienen con ellos, cómo lo van a ejecutar, porque lo desconozco, como podemos involucrarnos y claro, ahí estaremos desde luego presentes. Podríamos hacer un bosquejo, me llama la atención lo que su mujer dice, para que no nos quede como palabras al aire, podríamos mirar con el CUBES, se me ocurre, donde está involucrada la alcaldía, poder sacar como esas acciones o esos inventarios de qué es lo bueno de Duitama, porque hay que vender lo bueno de Duitama, poderlo inventariar, ponerlo en un portafolio digital, en un portafolio físico atractivo, porque de todas maneras en este momento hay condiciones para que se vengan las empresas, pues sí, desde luego que las hay, porque si no tenemos un parque industrial que aún tiene unos espacios en la parte de atrás, que podemos ir a buscar empresas para esos sitios, porque yo conozco esos lotes que se están vendiendo y se están ofertando, es porque hay servicios y hay la posibilidad de que operen allí empresas, mientras también miramos las condiciones del Plan de ordenamiento, qué otras oportunidades nos da, pero podemos hacer un primer borrador, inclusive voy a proponerlo en el CUBES, para que con la academia armemos ese inventario, armemos un portafolio, yo se los envío, ustedes lo analizamos entre todos y empezamos a buscar qué escenarios vamos y lo presentamos, desde ya hacemos ese compromiso".

El H.C. JOSÉ JOSUÉ DANIEL CRISTIANO JÁCOME, se pronuncia:

"Muchas gracias, señor presidente, en primera medida agradecer su presencia, doctor Carlos Javier, se dé su compromiso inalcanzable con la Cámara de Comercio de Duitama, agradecer realmente esa exposición que nos brindó hoy a la corporación en general, fue realmente muy ilustrativa para nosotros como Concejales, es realmente nuestro interés conocer cómo está la situación de la formalización en nuestra ciudad, para así tomar las mejores medidas y decisiones en pro de que la formalización y el trabajo en nuestro municipio pues aumente.

En segunda medida quería resaltar la importancia que juega la Cámara de Comercio, ustedes tienen una base de datos increíble que realmente yo considero que en articulación con la administración municipal se puede crear realmente una política pública que logre reducir de manera eficaz digamos esos índices que hay de informalidad en nuestro municipio.

En tercera medida quería resaltar y lo digo también desde conocimiento en causa propia ya que fui funcionario también de la Cámara de Comercio en algún momento, de esa neutralidad que ha tratado de manejar la Cámara de Comercio en temas políticos, lo cual ha permitido que realmente se logre una verdadera articulación entre la Cámara de Comercio y la alcaldía municipal, resaltar ese aspecto, yo creo que la Cámara de Comercio es un ejemplo para la ciudadanía en general, en el sentido en que independientemente de la administración municipal que llegue nosotros tenemos una causa en común que es Duitama, gracias".

El doctor CARLOS MOLANO, responde:

"No hay nada que decir, totalmente agradecido por lo que dice, nosotros somos muy neutros porque entendemos que la apuesta es Duitama sin importar el tema político, estamos aquí para trabajar con quien sea y como sea, desde que haya esa intención de voluntades que siempre ha existido y pues bueno como se lo dice también hay una base de datos que debemos sacarle más provecho, no tanto por la información particular de la base de datos sino por las tendencias, por las proyecciones, por las vocaciones y allí podemos de pronto focalizar algunos proyectos de acuerdo a esa información".

El H.C. LEANDRO ADAME, manifiesta lo siguiente:

"Buenas tardes, agradezco su presencia como Presidente de la Cámara de Comercio. Veía algunas cifras que estaban establecidas en los datos que nos muestran y lo primero que debo decir es la gran capacidad adaptativa que ha tenido la población de Duitama, los empresarios de Duitama, los emprendedores de Duitama a través de los años para poder transformar sus vocaciones económicas y poder mantener a esta ciudad en el estado que estamos, que muchos sabemos que hay deficiencias pero que a pesar de todo ha permitido un nivel económico favorable y como sumercé bien lo decía que permite ver a la ciudad como lo llamamos muchos un buen vividero para establecernos, formar familia y seguir trabajando por ella.

Veía que las cifras en la creación de empresas y la cancelación de empresas del año 2024 por lo menos era similar o no sé si estaban más los números a 1117 creadas y 1117 que se habían perdido, la estabilidad de eso también digamos que y el no crecimiento como tan esperado se da fundamentalmente algo que en el que estamos en deuda, quienes participamos en política y quienes hemos participado en los procesos durante tantos años y es el Plan de ordenamiento territorial, desde el 2002 está el Plan de ordenamiento territorial y no permite que haya un atractivo inversionista, pero adicional a eso es que es un eje fundamental porque algunos decían aquí y sumercé también lo expresaba, digamos municipios como Zipaquirá, municipios como Tocancipa en donde hay atractivos inversionistas, también depende de otros factores que están establecidos en ese Plan de ordenamiento territorial, porque no podemos tampoco ser ajenos o irresponsables en buscar simplemente que se establezcan industrias pero que sucedan casos como el de ahora en Zipaquirá o Tocancipa en donde están sufriendo por el agua, porque grandes empresas embotelladoras establecieron y están consumiendo el agua que era vital para la sociedad.

También veo que hay unas potenciales importantes para la economía Duitamense y de nuestra región que son el turismo, pero le quería preguntar cómo fortalecer el turismo, cómo apoyar el turismo y formalizar, porque que los que hemos creado empresa sabemos que la formalización no es fácil, que vienen costos, que vienen pagos, que pague IVA cada tres meses, que pague rete fuente, que pague una cantidad de cosas, que pague facturación electrónica, mientras que muchos optan por la opción de formalizarse en el turismo, aparecen plataformas como Airbnb, que no tienen esos costos adicionales que tiene la formalización, entonces cómo potenciar el turismo, cómo darle herramientas a las empresas de turismo, a los hoteleros en Duitama que están ávidos por unos incentivos o por buscar alternativas y adicional, sumercé ha hablado de algo que también veo y es el tema de las ferias y las ruedas de negocio, cómo ir más allá, cómo no impactar a los mismos, cómo no estar en las ruedas de negocios que estén los mismos oferentes y los mismos compradores y también decía sumercé y es un dato muy preciso es que cuando se abren ferias aquí, como el salón del queso y el vino y como la feria del oriente colombiano, algunas cámaras de comercio de otros lugares del país le llaman a apartarles espacios, la cámara de comercio con cuántos espacios le brinda a los empresarios Duitamenses para ir a otras ferias, muchas gracias".

El doctor CARLOS MOLANO, responde:

"Bueno, son varias preguntas y bueno trataré de que no se me olvide si no me recuerda, el tema del turismo es un tema muy grande, porque en algunas localidades hay naturalmente la posibilidad de tener el turismo, como lo tiene Paipa con su lago sochagota, con sus aguas termales, es un tema que su naturalidad le permitió, nosotros en este momento nuestra naturalidad le permite tener la zarza y el pueblito boyacense, claro, lo demás opera como si fuera parte de la ciudad, digamos que ese no es el problema de Duitama, pues ahí hay unas potencialidades para hacer, en alguna oportunidad yo me sentí a hablar mucho este tema con el doctor Fernando y él me preguntaba lo mismo en mi oficina y yo le decía, mire, el tema de turismo está todo por hacer, máximo cuando Duitama puede ser un operador logístico turístico para todo el norte, cuántas personas van al Cocuy que son extranjeros, pero que antes de que vayan al Cocuy, que se queden en Duitama, de tránsito y que puedan consumir uno que otra cosa, pero clave que a mí me parece que es lo que sumercé pregunta frente a cómo dinamizar el comercio, los hoteles alrededor del turismo, porque finalmente son parte de la operación y yo le decía, aquí tiene que haber un esfuerzo muy grande para atraer turismo de cultura, conciertos, turismo deportivo, traer escenarios y actividades deportivas de carácter nacional, yo no sé, si de pronto desconozco si lo han hecho, sé que había una dinámica más importante, sé que se está trabajando en escuelas deportivas locales, pero qué tan bueno traer, ya es hora de que hagamos una ronda, qué se me ocurre, de salón de microfútbol, por ejemplo, eventos de esa índole que uno lo ve como un campeonato, no, eso es turismo deportivo, eso es turismo de cultura, con conciertos, otra cosa que se me ocurra a mí, hay que crear nuestro turismo, si no tenemos la naturalidad que no lo permite en estos dos escenarios, pues hay que crearla y dese cuenta, por ejemplo, Bogotá, qué fue lo que más movió el PIB, Corferias y Movistar, ahí está, actividades culturales, deportivas, conciertos, fue lo que movió

el PIB de Bogotá, entonces habrá que mirar cómo nuestra infraestructura, que a veces puede estar medianamente utilizada, se pueda mejorar y traer ese tipo de cosas que eso mueve, alrededor de un niño que tú traigas alrededor de un evento nacional, cuántas personas vienen alrededor de un niño, pues el papá, la mamá, el hermano, la hermana, cinco personas, cuatro personas, eso mueve, porque no van a ir el único niño, vendrán 200 niños, sí, hay que tener una programación un poco más fuerte, más dinámica, más consistente en ese tipo de eventos, a mí, por ejemplo, me atrae mucho cuando son ahora lo de las hamburguesas, como se llaman esos eventos, los Burger Fest, eso mueve y son eventos locales, si ese evento pequeño, local mueve, cómo será traer un evento de carácter nacional, entonces yo pienso que podíamos ir a pensar y visionar hacia qué tipo de eventos con la infraestructura que tiene Duitama se puede hacer.

Dándoles un ejemplo, en este momento Paipa va a traer el Encuentro Nacional Internacional de Termotalli, el encuentro de Termales, ¿dónde va a operar?, pues en Paipa, pero nosotros ya no la jugamos y la inauguración de ese evento va a ser en la Cámara y de ahí pasan al pueblito boyacense, necesitamos mover algo acá y pegarlo en el que tiene el potencial turístico, porque también tenemos que sacarle, si me hago entender, si no tenemos potencial un vecino que es fuerte, pues con el vecino, venga, trabajamos y buscamos eventos en conjunto, entonces yo pienso que hacia allá quisiera yo como atenderle su pregunta.

¿Cuántas empresas o empresarios están llevando a las ferias nacionales?

Dos temas antes de eso, así como nosotros nos buscan espacio en las cámaras de Bogotá, Bucaramanga, Sogamoso, nosotros igualmente lo hacemos, eso es una articulación que hacemos, es que nosotros tenemos una red de cámaras en todo el país, no hay lugar en Colombia que no haya una Cámara de Comercio, todo lo tenemos cubierto, eso es un tema de interrelación, entonces si Yopal levanta la mano y dice, oiga, yo tengo una feria nosotros, apárteme 20 estantes, apárteme 10 estantes, estamos para Barbosa con cuántos estantes, con 16 estantes, porque eso es reciprocidad, porque si Bogotá está acá es porque tú me vas a decir, yo estoy en su feria, no se le olvide la mía y nos vamos para una feria que se llama Mastalanti, en Corferias, entonces digamos que hay una dinámica, pero eso de caras hacia Duitama, hacia afuera, pero nuestra feria tiene 60 expositores de Duitama, como mínimo, que también tenemos que promocionar lo nuestro, que es lo principal, y otro que tú mencionabas era el tema de las cifras, es que es un fenómeno que puede ser que el valor esté repetido, pero sin embargo sigue siendo muy similar, que lo que se crea, se cancela, lo que pasa es que no son las mismas, el que se creó hace dos años, tres años, lo acabó en este, pero este se creó hasta ahora, pero lo que tú dices es muy cierto, el crecimiento no es grande, inclusive hay años donde nos ha aumentado más las cancelaciones que las matrículas, por las condiciones económicas".

El H.C. LEONARDO JOYA, manifiesta que:

"Buenas tardes, doctor Carlos Javier, me complace mucho tenerlo por acá, básicamente mi intervención se acorta un poco, porque pues ya los compañeros abordaron muchos de los temas que se pueden surtir luego de su intervención. Básicamente me gustaría recalcar en que con la parte de comunicaciones, y yo sé que está Fabián aquí al respaldo en las gradas, trabajar muchísimo en la difusión, siempre le he recomendado eso y se lo vuelvo a recomendar, la difusión de para qué sirve una Cámara de Comercio.

¿Cuál es la sensación del comerciante a pie o el comerciante informal o el de que está mirando cómo se formaliza? ¿Para qué pagar los 150 o los 120 mil pesos que vale afiliarse a la Cámara de Comercio con la mínima? ¿Yo qué obtengo con eso? Es trabajar en esa difusión de que el pequeño comerciante tenga ganas de acercarse a la Cámara, obviamente yo sé para qué sirve una Cámara de Comercio, he disfrutado de sus programas, hemos compartido varios programas muy buenos y son muy interesantes, pero entonces toca trabajar mucho en la difusión para seducir a ese comerciante, yo pienso que ahí empezamos a atacar de cierto modo la informalidad.

La otra problemática de la informalidad obviamente ya hay una gente que está muy arraigada a la informalidad y cambiarles el chip después de 20 años de estar vendiendo en la calle y formalizarlos es verraco, pero si hacemos el esfuerzo de traer a los nuevos que están hasta ahora y empezando a emprender, de darles las virtudes de que es estar legalmente formalizados y trabajar con la Cámara de la Mano, espectacular.

Le vengo a hablar desde mi sector gastronómico, me gustaría que la Cámara se enfocara mucho en dos temas fundamentales que están ayudando a quebrar muchos negocios de la industria gastronómica, que es el tema del desconocimiento de costos en la industria gastronómica, porque la gran mayoría de restaurantes o quien no ha escuchado el cuento de que vendan comida, que eso se gana el doble y es bueno, entonces la gente tiene un amplio desconocimiento del tema de costear un plato y ese es el 8 de 10 negocios se quiebran por eso, porque no saben costear sus platos, si piensan que vender barato para tener muchos clientes y mucho volumen y no lleva a ningún lugar, entonces sería muy interesante que la Cámara de Comercio nos apoyara con un programa de costos en la industria gastronómica y en los pequeños restaurantes.

Hay un tema con el que también se viene luchando mucho y yo sé que ustedes nos pueden echar una manito, que es el tema de servicio al cliente en la industria gastronómica, he visto varias capacitaciones, creo que ahorita salió un programa de servicio al cliente más enfocado como almacenes y negocios y eso, pero resulta que la industria gastronómica tiene una carencia y quiero que trabajemos juntos en ellas y si me dan la oportunidad, es en que la gente cuando está en la industria gastronómica ve al mesero como que hay pongamos un aviso y venga y pongamos al primera que se nos atraviese de mesero, que eso hay cualquiera sirve y por ese tipo de cosas, es que los restaurantes no estamos trabajando un buen servicio al cliente y por ende no estamos atendiendo bien y por ende no ofrecemos un servicio de calidad, porque muchos turistas con los que converso en sus estancias o por cosas de mis negocios me hacen ese reclamo, no estamos atendiendo bien, no tenemos un buen servicio a la mesa, no lo vemos como una asesoría gastronómica en vez de verlo como un mesero, entonces de pronto un programa en eso sería muy muy interesante.

Abordó un tema a sumercé fundamental que es el tema del turismo deportivo, obviamente un niño viaja con la abuela, con la mamá, con el papá y con el hermano, porque la parte de los inicios deportivos de una persona es cuando más la familia quiere acompañarlo y así sea una competencia de niños patinando de cinco años nadie se la quiere perder, gane o pierda, se caiga eso se disfruta de una forma muy bonita, entonces le quiero hacer un llamado a la administración municipal para que el IERD se acerque a la Cámara de Comercio a buscar eventos al menos unos 3, 4 al año importantes, también hago un llamado para que se retome el tema de la carrera atlética, porque es una carrera que mueve la economía ese día y un día antes inclusive, a la Secretaría de Industria, Comercio y Turismo, Planeación Municipal que se acerquen a la Cámara de Comercio, no tiene que ser la Cámara de Comercio la que tiene que venir a buscarlos, son ustedes los que tienen que acercarse a preguntar cómo hacemos un monumento, cómo hacemos un atractivo turístico de calidad para que no solamente seamos en Semana Santa el Pueblito Boyacense y en Diciembre ponerle las luces al pueblito y de ahí no salimos, es un llamado importante a la administración a que se acerque a la Cámara de Comercio.

Por último somos un departamento de cultura campesina, de agricultores y sería muy bonito tener una feria agropecuaria aquí en Boyacá, me encantaría que la Cámara de Comercio, así ya como lleva trabajando desde hace muchísimos años la Feria del Oriente, ahora la del vino y el queso, trabajar a una feria agropecuaria sería un absoluto lujo y bueno y ya lo último que me queda por decir es, la administración municipal hace unos días mostró interés en el que POT avance, no le tengo la cifra porque pues hablar sin cifras pero yo sí creo que un 30% del desarrollo de la ciudad está trancado por ese POT, lo digo por experiencia propia que quería, hace un tiempo tengo el sueño de implementar un proyecto agropecuario y lo primero que me piden los asesores es, necesitamos ver el POT de su ciudad para ver dónde le recomendamos o comprar o arrendar o invertir para desarrollarlo y es un proyecto que generaría 8 a 10 empleos formales pero no lo podemos echar a andar porque el POT está trancado, entonces le hacemos un llamado a la administración municipal y les agradecemos también el interés que manifestaron en que por favor ese POT avance de la mejor manera y lo más pronto posible y si algún día me canso de dar lata por acá me gustaría llegar por allá también, apoyarlo con mucho cariño y usted sabe que lo aprecio mucho".

El doctor CARLOS MOLANO, responde:

"Concejal acato todo lo manifestado porque es muy cierto, nosotros tenemos que reforzar y doblegar esfuerzos para que la gente sepa, como yo les decía al principio, yo voy a contarles que es una cámara porque nosotros entendemos que tenemos esa debilidad, lo sabemos y tenemos que hacer un gran esfuerzo para que el comercio al momento que lo entienda nos acompañe un poco más en las actividades que hacemos, tú lo estabas diciendo, costos en el sector gastronómico, ese curso cuando lo hicimos? seguramente es una habilidad nuestra que tenemos que verificar cómo ampliamos nuestra capacidad de comunicación.

El H.C. JORGE LUIS MONTAÑEZ, manifiesta que:

"Doctor Carlos, una cosita para que se tenga en cuenta ya ahorita en este año, miren, yo he sido gran defensor aquí del sector metal mecánico de la ciudad de Duitama, mi familia en su momento alcanzó a establecer cinco o seis empresas en la ciudad de Duitama, constructora de articulados de transporte y varias ya cerraron por la caída del tema del carbón y otras circunstancias digamos ajenas a la ciudad y otras propias de la ciudad, pero mire Doctor Carlos, aquí en Duitama se construye el volcó más liviano de Colombia, aquí en Duitama y se presentó en una feria en Lyon, Francia, yo fui también a Sao Paulo a presentar ese mismo volcó, también tenemos Transpuerto, todo el tema de los mecánicos artesanales, es allí donde yo creo que es importante llegar, porque si bien es cierto muchos de ellos trabajan en una porción de terreno gigantesca como llamamos allá el taller de los famosos u otros establecidos en la ciudad de Duitama, muchos de ellos están legalizados dentro de ese sector y es importante darles esa visibilidad, no sólo Duitama o el sector metalmecánico es el carrocero como lo es Saga sino hay muchas más empresas bien importantes y que desafortunadamente no tienen esa vitrina a nivel nacional como en su momento cuando se hizo aquí la feria nacional del transporte allá en Sofasa, que fue un éxito y que

desafortunadamente no se logró nuevamente, pero es para que sepamos que hay empresas porque veo que cada ratico sacan por allí que clúster metalmecánico, que toda esta situación, pero realmente son muy pocos avances o muy pocos los negocios que se logran establecer o ejecutar a través, entonces nos gustaría hacer un llamado a esos mecánicos artesanales que tienen muy buenas ideas y articular con transporte, que si bien es cierto es una empresa de economía mixta, pero que en su mayoría el municipio de Duitama tiene acciones importantes allí y sería bueno restablecerla o recuperarla, porque ahorita realmente no sé cuál sea el estado de esta, gracias doctor".

El doctor CARLOS MOLANO, responde:

"Súper el comentario, porque esa reflexión la hacemos nosotros al interior, yo daba el ejemplo de Haga, pero el sector metalmecánico es gigante y tal vez es mucho más grande que tú estás diciendo pero hay tenemos que organizarlo un poco más, porque termina siendo muy poco visible pero poco organizado de manera asociativa para poder trabajar en ese tipo de proyectos, pero Transpuerto hay que mirar cómo lo reactivamos para que ellos tengan garantía ya de que el negocio funciona, porque eso es lo que no les permite salir donde están".

El H.C. GUILLERMO REYES, comunica lo siguiente:

"Doctor agradecerle todos los esfuerzos que hace por la Cámara de Comercio, aquí con mi bancada tenemos un cariño especial por esa corporación, decirle que mire usted mismo lo hablado y es la vocación de la ciudad nosotros no podemos romantizar de que pasamos a ser industriales transportadores a comerciantes porque vemos de esa gran cantidad de empresas en su mayoría son casi negocios que se abren para poder sobrevivir la población de Duitamense esos negocios empiezan y se crean en Duitama las tiendas de esquina, los almacenes que sacan su carrito de perros calientes y empanadas, es porque no encuentran una fuente de empleo formal y digna para poder sobrevivir en esta ciudad entonces yo creo que lo primero que tenemos que sentarnos a ver con la administración la Cámara de Comercio y todos los sectores económicos, es cuál es la verdadera vocación de Duitama usted lo acaba de decir, somos turísticos cuando no hay nada para hacer turismo en Duitama, lo único que tenemos sí es una capacidad hotelera desbordada que no le ofrecemos nada al turista aparte del pueblito boyacense, pero somos la segunda ciudad con más camas instaladas en el departamento de Boyacá que cuando se llena Duitama, cuando hay un evento grande en Paipa como ahorita en el evento de Nairo Quintana, sabemos que se va a desbordar la capacidad hotelera y en Duitama también iba a llegar hasta Sogamoso, pero yo sí creo que lo importante es lo que usted dice, buscar esas empresas e industria que cree Duitama y para eso aparte del Plan de ordenamiento que tenemos que tenemos que descongelar abajo de la 42 y sobre todo la vía hacia Paipa también sabemos que hay unos lotes especiales que la administración debería promocionar esos beneficios tributarios que existen hace muchos años en Duitama para que las empresas vengan y creen empleo formal en Duitama, no podemos seguir nosotros romantizando y diciendo que son emprendedores todo aquel persona que se queda sin empleo y sale a vender empanadas a la calle o en su casa, en el garaje y obviamente para yo poderle vender a alguna empresa una empanada pues tengo que estar formalizado pero es que una cosa es la formalización de que creo mi cámara de comercio para poder competir y otra cosa es que me van a decir, bueno usted paga para fiscales, ah ya la cosa es totalmente diferente entonces si vamos a ver las empresas que están en la cámara de comercio inscritas con las empresas que están afiliadas a COMFABOY y pagan, es un número bastante desigual por lo mismo, por la formalización laboral es diferente a la formalización empresarial y entonces es donde ese esfuerzo que se hace desde la cámara de comercio y que espero que la administración haga ese esfuerzo y deje de romantizar esos pequeños emprendimientos sino que hagan proyectos productivos a largo plazo.

Hablábamos con la mesa de víctimas que ellos hicieron los proyectos productivos donde a cada uno le van a dar ($1.000.000), para 50 proyectos productivos qué hace usted con ($1.000.000), si eso tiene algún impacto real y es donde uno tiene que empezar a hablar de asociatividad y cooperativismo para que en vez de esos 50, creen 50 empresas, y que quede una sola, que dure en el tiempo no solamente para un solo tiempito o solamente llamar los artesanos cuando hay feria artesanal en diciembre o esa misma feria empresarial que es la misma que hacen en todo el país porque se la dan un tercero y traen lo mismo de todo lado, eso es lo que tenemos que nosotros pelear desde este Concejo con la ayuda de la cámara de comercio que tiene una radiografía mucho más grande de lo que realmente sucede y que nosotros los Duitamenses entendamos y que hagamos en nuestra realidad y para qué servimos, fuimos industriales, me parece que el camino es volver a esa industrialización si se puede en la agroindustria como tal porque el transporte al paso que vamos, la gobernación nos va a montar el tren y qué vamos a hacer con todas las tractomulas, entonces tenemos que ver para dónde vamos y que el turismo así como todos los días tenemos los páramos, salen los otros a decir no porque dañamos los páramos, entonces busquemos el turismo realmente si es el camino y si el camino del turismo deportivo pues que la administración haga lo mismo con esa infraestructura deportiva que tenemos porque hoy no tenemos ningún lugar donde cumpla con unas condiciones internacionales para hacer algún evento internacional o nacional, el patinódromo no cumple con medidas reglamentarias, el velódromo no sirve para nada, el coliseo y que no se puede con las medidas y estadios ya nos hicieron en Sogamoso y ahorita hicieron uno en Puerto Boyacá y entonces nosotros estadio no vamos a tener.

Entonces es esa invitación y agradecer al doctor Carlos Javier que nos haga caer en esa realidad que uno diga que hay 1.700 empresas nuevas, miremos cuáles duran en el tiempo y cuáles son se consideran empresas y no más una mera herramienta para salir del hambre y la falta de oportunidades en la ciudad de Duitama".

El doctor CARLOS MOLANO, responde:

"Yo concluyo lo que dice el Concejal Guillermo Reyes y es que hay que apoyar todos los emprendimientos, hay que buscar emprendimientos de alto impacto y esos son los que hay que mirar hacia dónde o a futuro pueden perdurar y pueden crecer, hay otros que no tienen esa posibilidad y si nos desgastamos bastante".

El H.C. ALEXANDER ZAMBRANO, manifiesta lo siguiente:

"Buenas noches para todos doctor Carlos para mí si es muy grato tenerlo acá hoy presente porque yo hago parte del proceso de la Cámara de Comercio de Duitama y me he formalizado gracias a la Cámara de Comercio de Duitama, muchas de las herramientas que han dado ustedes a veces convocatorias para lo que ha sido el fortalecimiento empresarial respecto de pronto registros sanitarios y algunas otras cosas que hace mucha falta acá en el municipio porque realmente lo que falta es cultura de emprendimiento y fortalecimiento empresarial para las personas que ya están como si legalizadas en lo cual que nunca hay acompañamiento, nunca hay acompañamiento por parte de la ciudad algunas veces se tenía algo que hacía el fondo emprender con la Cámara de Comercio y la Alcaldía Municipal que en muchas de esas tantas convocatorias yo me gané una y eso me hizo formalizarme y generar empleo y en este momento soy empresario gracias a eso, entonces yo creo que de muchas formas la Alcaldía sí puede intervenir con estos fondos empezando que pues ahorita creo que si no estoy mal si la Alcaldía pone ($650.000.000), en un fondo con fondo emprender el Sena les duplica el monto entonces es algo que podemos nosotros generarle a los emprendedores a las nuevas personas que quieren tener un nuevo proyecto empresarial porque realmente uno ve que acá y lo que decía el Concejal Guillermo Reyes acá el emprendimiento es de subsistencia no es porque alguien quiera emprender y tener un empleo sino o generar un empleo sino vivir de vender empanadas, de abrir una tienda, de tener algo que a nivel competitivo nunca le va a dar, nunca van a llegar a ser galletas Saltín, Chocorramo, o sea empresas muy grandes del país porque no tienen las mismas oportunidades empezando porque falta concientizar a las personas en que se necesitan muchos procesos empezando procesos que van de la mano uno con otro como es legalizar facturas, compras, ventas y ver cuál es el nicho de mercado de cada emprendedor, nosotros no podemos venir a vender acá digamos no puede ir uno a tierra caliente a vender ruanas porque uno tiene que enfocarse en su mercado, ver cuál es el nicho de mercado y eso lo hace la Cámara de Comercio y pues en este momento el Sena educando a las personas, pero eso se perdió y para mí sí se me haría muy importante que hoy se haga un llamado a la Administración Municipal para que por favor creen ese fondo con el Sena y con el respaldo de la Cámara de Comercio para poder legalizar estas empresas y poder ayudar a que se generen más empleos en la ciudad, realmente cada vez que se crea una empresa se genera es para generar más empleos y un bienestar para todos y Doctor Carlos muchas gracias".

El doctor CARLOS MOLANO, responde:

"Es un tema de capital semilla que me parece clave porque el Sena siempre ha estado en esa disposición de que cuando la Administración Municipal pone un recurso, el Sena o negocia o un peso o dos pesos adicionales y se pone como un banco de proyectos para fomentar el emprendimiento local, es una estrategia que haría la pena que la revisen ustedes con la Administración, señor Presidente muchísimas gracias a ustedes señores concejales, presto aquí cuando requieran pues con el mayor gusto estaré aquí visitándolos, muy amables".

El presidente RICARDO RIVERA, se pronuncia:

"Gracias Doctor Carlos, muy amable por su disposición para las inquietudes de los honorables concejales, por favor no se retiren, todavía nos falta sesión, hay una proposición, les pido por favor que permanezcan en el recinto. Señora Secretaria por favor dar lectura al siguiente punto del orden del día".

7º LECTURA DE CORRESPONDENCIAS Y COMUNICACIONES

Por secretaria se da lectura a la siguiente correspondencia:

"Doy lectura a un oficio radicado en el día de hoy que viene dirigida a los Honorables Concejales y es el asunto solicitud de colaboración para bingo solidario, viene de la directiva del colegio Boston de Duitama, firma Luz Mery Rico Morales.

Nos dirigimos a ustedes con el fin de solicitar su valiosa colaboración para el bingo solidario que realizaremos el 25 de mayo de 2025 en las instalaciones del colegio Carrera 18-20ª- 50 con el propósito de recaudar fondos para fortalecer actividades educativas propias de la institución tales como arreglo de sala de informática, actualización de equipos de computación y laboratorio de ciencias naturales, este evento reúne a miembros de la comunidad educativa, familias y amigos con el propósito no sólo de divertirnos sino también de apoyar una causa noble que beneficia a estudiantes y mejora su entorno educativo.

Por secretaria se informa que no hay más correspondencia radicada.

8º PROPOSICIONES.

Por secretaria se da lectura a la siguiente proposición:

La proposición es la siguiente para citar a control político a la secretaría de desarrollo agropecuario con el siguiente cuestionario.

1- Presentar un informe detallado respecto a los programas índices y demás información relevante que permita al Concejo de Duitama vislumbrar la actual situación del agro en el municipio.

2- Cuáles son las políticas para mejorar la productividad del agro en el municipio y qué gestión está realizando la secretaría de desarrollo agropecuario para garantizar mercados a los productores.

3- Qué iniciativas formularán para la asociatividad de productores y gestión de proyectos desde el nivel departamental para el municipio.

4- Relaciones las veredas y los productos de mayor producción agrícola y cómo se están apoyando actualmente.

5- En qué fase se encuentran los proyectos formulados ante las instancias gubernamentales del nivel departamental y nacional y cuáles son las fechas aproximadas en que se verán cristalizados esos proyectos.

6- De qué manera se viene prestando el servicio de apoyo financiero para proyectos productivos y cuántas personas han sido beneficiadas.

7- Cuál ha sido el apoyo que ha brindado el municipio para el fomento organizativo de la agricultura campesina, familiar y comunitaria.

8- Cómo está trabajando la secretaría de desarrollo agropecuario para el fortalecimiento, operación y acceso del banco de maquinaria agrícola.

9- Qué proyectos tiene el municipio para el servicio de implementación de rutas agroecológicas.

Por secretaria se informa que la proposición es radicada por los partidos Alianza Verde y Alianza Social Independiente.

El presidente RICARDO RIVERA, comunica que:

“De esta manera está abierta a discusión la proposición presentada por la bancada del partido Alianza Verde y la bancada del partido ASI para citar a control político la secretaría de desarrollo agropecuario”.

EL H.C. GUILLERMO ANDRÉS REYES MARTÍNEZ, COMUNICA:

“Gracias presidente, pero es que, si mal no recuerdo, creo que los últimos controles políticos del último periodo fue el de ellos y pues fueron aplausos y todo eso, no creo que haya cambiado mucho la situación en un mes desde la última vez que estuvo aquí la secretaria”.

El H.C. FRANCISCO GARCIA, se pronuncia:

“Es que yo creo que la discusión pues tampoco debe girar en torno a eso, que sea aplausos o críticas, pero lo que sí es cierto es que a mí me parece prematuro citar a los secretarios o a los gerentes de los institutos descentralizados a un control político a menos de cuatro días de posesión a la alcaldesa y en ese sentido lo hablábamos el día de la posesión, señor presidente, de que miráramos de qué manera, en coordinación con la administración municipal, pudiéramos como Concejo Municipal ir adelantando, digamos, la socialización o por lo menos que nosotros podamos generar un banco de necesidades de los diferentes sectores, si se quiere por comunas o por corregimientos, que sirva de insumo para la construcción o con validación, si se quiere, del Plan de desarrollo municipal.

Esa es una propuesta que no la quiero hacer por proposición, porque me parece que no, pero sí es una gestión que le pediría al presidente de la corporación que la hagan estos días y de que le ahorremos tiempo a la administración, porque la verdad es que al paso que vamos, pues no vamos a tener, es decir, nos van a radicar Plan de desarrollo por allá hasta agosto y fíjese que el año ya se nos está acabando, entonces, esa sí es una buena medida para ahorrarnos tiempo, para facilitarle las cosas a la administración municipal, que sirva de insumo para que podamos sacar adelante ese Plan de desarrollo lo más rápido posible.

Entonces, no la dejo como proposición, señor presidente, la dejo más como una iniciativa y pues también, por lo menos de parte de la banca del Partido Conservador, creo que no llamaremos a ningún control político, porque nos parece que en febrero agotamos unos controles políticos que fueron fructíferos, que sabemos en qué condiciones está cada cartera, cuál fue la gestión del año pasado y que tendremos que darle el tiempo de prueba innecesario a cada uno de los secretarios para que hagan la gestión pertinente y por allá en agosto o finalizando año poder hacer una evaluación de lo que fue la gestión estos meses. Gracias, señor presidente".

El H.C. JOSUÉ CRISTIANO JÁCOME, se pronuncia:

"Teniendo en cuenta la recomendación del compañero Francisco García, ni más faltaba, creo que la acompañamos, me parece sensata, sin embargo y si lo tiene bien, doctor Francisco, de pronto revisar el tema de que si bien es cierto la mayoría, o bueno, hay que esperar finalmente cómo van a quedar los nombramientos, si hay unos funcionarios que empezaron desde el principio en esta administración y que claramente continúan el proceso y yo creo que ellos perfectamente pueden rendirle cuentas a esta honorable corporación".

El H.C. FRANCISCO GARCIA, hace uso de la replica:

"No, yo entiendo eso perfectamente, Concejal Cristiano. Digamos que ese no es como el punto central, ¿no? Nosotros esperamos pues que el gabinete, en su gran mayoría, por lo menos en su estructura esencial, pues se mantenga, porque incluso esa fue una de las promesas de campaña.

Lo que yo digo es que nosotros, los Concejales, ya sabemos en qué condiciones está cada sectorial, cada secretaría, y lo que sí considero es que nos vuelvan a repetir lo que nos dijeron en febrero, incluso lo que nos dijeron finalizando el año, pues no tendría ningún sentido, no han podido hacer la gestión porque inclusive estábamos en campaña, eso hay que decirle, entonces, yo lo que propongo es, hombre, evitémonos los controles políticos este mes de periodo de sesiones ordinarias, que me parece que sería la repetidera de la repetidera, o los aplausos o las críticas, bien lo decía el doctor Guillermo Reyes, y más bien, como Corporación del Concejo Municipal, ayudémosle a la Administración, recortemos los tiempos en la formulación del Plan de Desarrollo Municipal. ¿Cómo lo podemos hacer? Generando un banco de preguntas de las necesidades de los diferentes sectores que sirvan como insumo a la construcción o a la convalidación de ese instrumento. Gracias, señor presidente".

El presidente RICARDO RIVERA, manifiesta lo siguiente:

"Gracias, honorable Concejal, discúlpenme, una claridad. La citación de desarrollo agropecuario fue jueves 6 de marzo, fue una de las últimas sesiones que se realizó en las anteriores sesiones ordinarias, y otro tema muy importante, digamos que la mesa directiva está buscando el mecanismo para hacer sesiones descentralizadas y empezar una comunicación más cercana con la ciudad, estamos en esos trámites, quisiéramos que fuera obviamente articulado con la Administración, pero si no dan respuesta en el transcurso de esta semana, nosotros, por iniciativa propia y autónoma del Concejo, iniciaremos los trámites pertinentes".

El H.C. JORGE LUIS MONTAÑEZ, comunica:

"Presidente, mire, en el mismo sentido que manifiesta el Concejal Francisco García, efectivamente, yo siento que es inocuo, porque aquí siempre que ha venido desarrollo agropecuario, a pesar de que los tractores no funcionaron todo el año pasado, no hay plántulas, en campaña entregaron el tema a los campesinos, ahí sí hubo rapidez e inmediatez para la entrega de insumos, yo creería que en este momento es inocuo, porque aquí, lo mismo de siempre, van a traernos a una cantidad de personas a aplaudir, y Duitama ahorita necesita, digamos, además de la verdad, pues las necesidades sentidas para que la alcaldesa empiece a trabajar y no tenga excusas, porque nos van a resultar con las mismas excusas de siempre, de tiempo, de que no los dejaron, de que los demandaron. Entonces, si van a continuar, yo pensaría que es bueno darles el espaldarazo para que tengan el tiempo de presentar un control político adecuado, sin temores a los señalamientos, porque cada vez que uno señala, lo tratan de misógino, de machista, de cualquier cosa, entonces es eso, presidente. Mire, le tengo una idea para las invitaciones, transpuerto, que es una empresa de economía mixta, el tema financiero y el tema del predio, y de cuántos mecánicos están allí, sería una buena invitación para tenerlos en cuenta, presidente.

El presidente RICARDO RIVERA, manifiesta lo siguiente:

"Le pregunto a la bancada del partido ASI y el partido verde, si siguen con la proposición después de estos argumentos, o desean replantearla o mantenerla para pasar a votación".

El H.C. JOSUÉ CRISTIANO JÁCOME, se pronuncia:

"Yo creo que no puedo tomar la decisión de manera unánime, debería conversarlo con mis compañeros de bancada. La siguiente decisión lo manifestamos".

El presidente RICARDO RIVERA, manifiesta lo siguiente:

"Por ahora, retiran la proposición. Me confirma el Honorable Concejal Josué Daniel, que retiran la proposición y la acompañan el viernes, si es el caso, la vuelven a plantear".

El H.C. JULIÁN GÓMEZ, se pronuncia:

"Señor presidente, yo solo quiero intervenir para decirle a mi compañero Jorge Luis Montañez, que me parece muy válida esa invitación que le quiere hacer a Transpuerto. Entonces, coayudó para que se tenga en cuenta".

El presidente RICARDO RIVERA, manifiesta lo siguiente:

"Les pido, por favor, que si tienen preguntas puntuales para la invitación, que logren nutrir la invitación que le vamos a realizar, por favor, nos la hagan llegar el día de mañana para nosotros hacer la invitación para el día miércoles, les confirmo, el día jueves tenemos sesión, hay una invitación para rendir informe a una entidad que no hemos invitado ni citado en ningún momento que es la E.S.E Salud del Tundama, el viernes tenemos una invitación, estamos esperando confirmación a las 8 de la mañana con las comisarías de familia, el lunes tenemos sesión conjunta con el Consejo Municipal de Juventudes, el martes tenemos la invitación que por una solicitud se corrió para el día martes 20 con alumbrado público. Hasta ahí vamos en sesiones.

Honorables Concejales, se va a cerrar el punto de proposiciones, se cierra el punto de proposiciones. Señora secretaria, por favor, sírvase leer el siguiente punto del orden del día.

Señora Secretaria, por favor, sírvase leer el siguiente punto del orden del día".

9° ASUNTOS VARIOS.

Se va a cerrar el punto de asuntos varios, se cierra el punto de asuntos varios.

El presidente manifiesta que en el horario de las ocho y dos de la noche (07:12 p.m.) del día (13) de mayo de 2025, se da por culminada esta sesión.

Agradece la asistencia de las personas que hicieron presencia en la sesión.

Una vez leída y aprobada la presente Acta, se firma como aparece.

HÉCTOR RICARDO RIVERA GÓMEZ
Presidente

ALBA LUCÍA AVELLANEDA PÉREZ
Secretaria General

ACTA No. 031	FECHA: 13 DE MAYO DE 2025
TRANSCRIBIÓ Y DIGITÓ: CARLOS BOHADA GARCIA	